

# ACHETEUR

En tant qu'acheteur, je sélectionne des produits et/ou prestations selon des critères précis pour négocier les meilleures conditions d'achat dans le respect de la politique Achat du groupe.

Mon rôle est de prospecter et d'analyser les marchés relatifs aux familles d'achat de mon domaine (veille marché, veille technologique, analyse des risques...), de définir la stratégie Achats de mon périmètre et d'assurer le pilotage des consultations en parfaite autonomie.

Je préparer et mets en œuvre les contrats avec le support de la Direction Juridique.

Je produis également les éléments de reporting, et j'assure le suivi de la relation fournisseurs de mon domaine.

Les qualités requises sont un sens du résultat, une compréhension des enjeux et une capacité d'anticipation.

## ▶ Acheteur

Vous achèterez les produits et services dont Solocal a besoin, en négociant les meilleures conditions de prix, de délais et de service après-vente. Une fonction de plus en plus stratégique dans le contexte économique actuel.

## ▶ Vos activités

En intégrant l'équipe Achats, vous serez, chargé(e) des missions suivantes :

- analyse de marchés et sourcing fournisseurs (analyse risque...),
- collecte et consolidation des besoins des directions clientes,
- participation aux appels d'offres Groupe (RFI-RFP) : réalisation des grilles d'analyses, dépouillement des propositions, négociations commerciales et contractuelles,
- évaluation de la performance des fournisseurs (coût, qualité, délais...).

## ▶ Votre profil

Vous avez une formation de niveau Bac + 2, ou une expérience dans le domaine de l'après-vente. Des notions juridiques et comptables sont appréciées.